

VISITA DE CAPTACIÓN



FORMULARIOS Y EQUIPOS A LLEVAR		PASOS VISITA CAPTACIÓN			
Carpeta H&C		1.- Confirmar Cita			
Folleto 20 pasos de una venta exitosa		2.- Llegar puntual			
Tarjeta de presentación		3.- Saludar y agradecer la reunión			
Carta de presentación		5.- Solicitar acceso a una mesa para presentar el contenido			
Contrato Servicio Venta/Arriendo				6.- Tour propiedad y preguntas	
Formulario H&C Casa/Depto.		7.- Regreso a mesa y negociación			
Evaluación Comercial				Comentarios Adicionales:	
Planilla Inventario					
Cámara o celular para hacer las fotos					
Cinta métrica (Huincha)					
Buena Presentación /Business Casual					
Piocha					
Ser puntual					